

Titre professionnel manager d'unité marchande - CCP1 : Développer la dynamique commerciale d'un univers marchand



AF_61581 Conventionnée



Formation financée par : Conseil régional Île-de-France

Programme : Programme Régional Formation pour l'Emploi (PRFE)

Public visé : Demandeur d'emploi

Durée moyenne financée : 330 h

Effectif conventionné : 40

Commentaire : Lots 32 et 33.

Rémunération : Oui - sous réserve d'éligibilité

Organisation pédagogique

Public visé : Demandeur d'emploi

Pré-requis : Diplôme ou titre professionnel de niveau IV dans le secteur.

Niveau d'entrée : Bac, Bac pro, BP

Niveau de sortie : Bac +2

Validation : Titre professionnel manager d'unité marchande

Objectifs :

- Organiser et garantir la présentation marchande des produits en magasin
- Gérer les achats des marchandises de l'univers marchand, veiller à la gestion des stocks et au rangement des produits en réserve
- Dynamiser les ventes des produits et garantir la qualité du service client

Description : Organiser et garantir la présentation marchande des produits en magasin :

- Concevoir un assortiment et un plan d'implantation
- Organiser et mettre en oeuvre une implantation et/ou une opération commerciale
- Analyser l'efficacité d'une implantation linéaire et/ou d'une opération commerciale
- Garantir une implantation conforme et attractive en respectant les règles d'hygiène et de sécurité

Gérer les achats des marchandises de l'univers marchand, veiller à la gestion des stocks et au rangement des produits en réserve :

- Utiliser les outils de gestion commerciale, de gestion des stocks et des marchandises
- Garantir les procédures de réception et traiter les litiges
- Elaborer et engager un budget d'achat
- Vérifier l'assortiment et traiter les anomalies
- Analyser l'efficacité des assortiments et les faire évoluer par suppression ou introduction de produits
- Gérer la réalisation des inventaires

Dynamiser les ventes des produits et garantir la qualité du service client :

- Préparer, négocier et analyser les opérations commerciales
- Organiser et participer à la vente des produits
- Traiter les réclamations clients

En savoir plus : <http://www.afpa.fr/formation-certifiante/developper-la-dynamique-commerciale-d-un-univers-marchand>

39 36
psr.idf@afpa.fr

Domaine : administration ventes (34056)

Métiers : Administration des ventes (M1701), Management de magasin de détail (D1301)


Organisation de la formation : Cours du jour

Session du 23/11/2020 au 05/02/2021



SE_362004

Lieu de session :

 Afpa Créteil
9 Rue Marc Seguin
94000 Créteil

 psr.idf@afpa.fr

Entrée/sortie : non permanente

Durée moyenne financée de la formation : 343 h en Cours du jour
35 heure(s) par semaine

Effectif conventionné : 13

Places restantes : 13



Le lieu d'inscription est identique au lieu de session

Modalité d'inscription : Dossier, Entretien, Test

Commentaire information et inscription : Merci de vérifier les places disponibles auprès de l'Afpa ! (19257)

Organisme de formation



Afpa accès à l'emploi
3 Rue Franklin
93100 Montreuil



psr.idf@afpa.fr



Mme ou M.

psr.idf@afpa.fr